



VMware Alternativen

# VMware vSphere: Bleiben oder wechseln?

Strategische Migrationsberatung für Ihre Virtualisierungs-Infrastruktur

Die Spielregeln im Virtualisierungsmarkt haben sich grundlegend verändert. Mit der Broadcom-Übernahme wurde das VMware-Lizenzmodell neu ausgerichtet – weg von gewohnten Strukturen, hin zu core-basierten Subskriptionsmodellen mit deutlich veränderter Kostenlogik. Für viele Unternehmen bedeutet das spürbare Mehrkosten, neue Vertragsbindungen und sinkende Planungssicherheit über mehrere Jahre hinweg.

Doch es geht längst nicht nur um Lizenzpreise. Es geht um strategische Abhängigkeiten, um Investitionsschutz und um die Frage, wie zukunftsfähig Ihre Plattformarchitektur wirklich ist.

Wie entwickeln sich Ihre realen 3–5 Jahreskosten (TCO-Betrachtung)? Welche Auswirkungen haben die Änderungen auf Backup, Monitoring, Security und Betrieb? Und wie stark beeinflusst das Ihre Cloud- und Automatisierungsstrategie?

Die Virtualisierungsplattform ist heute keine reine Infrastrukturentscheidung mehr – sie ist eine unternehmerische Weichenstellung. Wer jetzt Transparenz schafft, gewinnt Verhandlungsspielraum, reduziert Risiken und erhält echte Entscheidungsfreiheit: optimieren, neu ausrichten oder bewusst bleiben.

**JETZT  
SICHERN!**

## Schritt 1: Workshop

**Dauer: 2 Tage (16 Std.)**

- Analyse der bestehenden Umgebung
- Vergleich relevanter Alternativen (Proxmox, Hyper-V, Virtuozzo)
- TCO-Berechnung (3–5 Jahre)
- Optimierungsempfehlung für VMware

**Ergebnis: klare Go-/No-Go-Empfehlung**

## Schritt 2: Proof of Concept

(Aufbauend auf den ersten Workshop)

**Dauer: 3 Tage (24 Std.)**

- Demo im K&P Lab für die empfohlene individuelle Lösung
- Test-Migration von 5 VMs
- Performance-Tests
- Backup- & Monitoring-Integration

**Abschlussbericht für die Geschäftsleitung**

## Was Sie konkret gewinnen

- Transparenz über reale 3–5 Jahreskosten (TCO)
- Bewertung technischer Abhängigkeiten und Migrationsfähigkeit
- Risikoanalyse für Betrieb, Performance und Backup
- Entscheidungsreife Vorlage für Geschäftsführung und Budgetplanung
- Stärkere Verhandlungsposition gegenüber Herstellern

**Am Ende steht keine Meinung – sondern eine belastbare Go-/No-Go-Empfehlung**

## Typische Realität in Unternehmen

In vielen Organisationen sind die Lizenzkosten in den letzten Monaten deutlich gestiegen – ohne dass eine fundierte 3–5 Jahres- oder TCO-Betrachtung erfolgt ist. Entscheidungen entstehen häufig aus kurzfristigem Verlängerungsdruck statt aus strategischer Gesamtplanung. Was operativ praktikabel erscheint, kann strukturelle Mehrkosten verursachen.

### Die zentrale Frage lautet nicht:

„Welche Alternative gibt es?“

### Sondern:

„Ist unsere aktuelle Strategie noch wirtschaftlich und zukunftssicher?“

Hinzu kommt: Lizenzmetriken, Core-Zählweisen und Bundle-Strukturen sind komplexer geworden. Wachstum, neue Hardwaregenerationen oder Konsolidierungsprojekte können unerwartete Kosteneffekte auslösen. Genau dort, wo Investitionsentscheidungen vorbereitet werden müssen, fehlt häufig die notwendige Transparenz.

Eine klar definierte Exit-Strategie fehlt oft. Technische Abhängigkeiten sind historisch gewachsen, Prozesse, Automatisierung und Know-how eng mit der bestehenden Plattform verzahnt – jedoch selten systematisch hinsichtlich Risiko, Flexibilität, Skalierbarkeit und Migrationsfähigkeit bewertet.

Auch organisatorische Faktoren spielen eine Rolle:

- Wie hoch ist der Schulungsaufwand bei einem Plattformwechsel?
- Wie verändern sich Betriebsprozesse?
- Welche Auswirkungen hat ein Wechsel auf Verfügbarkeit, Performance und SLAs?

Alternativen wie Proxmox, Hyper-V oder Open-Source-Ansätze werden diskutiert, aber selten technisch, wirtschaftlich und organisatorisch ganzheitlich geprüft.

Gleichzeitig wächst der Druck auf IT und Management, Investitionen nachvollziehbar und risikoarm zu begründen.: valide Zahlen, realistische Szenarien, klar bewertete Risiken – als fundierte Basis für Investitionsentscheidungen und Budgetplanung.

## Unser Ansatz

Der richtige Zeitpunkt für eine strukturierte Bewertung ist jetzt. Vertragsentscheidungen im VMware-Umfeld binden Budget und Architektur langfristig, während mögliche Migrationen realistische Vorlaufzeiten benötigen.

Wir schaffen eine faktenbasierte Entscheidungsgrundlage, die wirtschaftliche, technische und organisatorische Aspekte integriert bewertet. Dabei analysieren wir Lizenz- und Core-Struktur, technische Abhängigkeiten, betriebliche Anforderungen sowie Wachstums- und Zukunftsszenarien – transparent und entscheidungsreif aufbereitet.

Ziel ist eine klare Antwort auf die zentrale Frage: Ist eine Optimierung innerhalb der bestehenden VMware-Welt wirtschaftlich sinnvoll – oder ist ein kontrollierter Plattformwechsel strategisch überlegen?

Unsere Bewertung erfolgt herstellerneutral und praxisnah. Sie erhalten eine nachvollziehbar dokumentierte Handlungsempfehlung – fundiert, klar und sofort entscheidungsfähig.

## K&P Computer

Mit Leidenschaft innovativ. Seit 1985.

- ✉ info@kpc.de
- ☎ +49 6122 7071-0
- 🌐 www.kpc.de

