

Wir suchen Dich...

Sales Consultant Managed Services (m/w/d) Deutschlandweit

BLUE Consult GmbH

Durch die rasend schnellen und exponentiellen Entwicklungen der Digitalisierung wird Anpassung zur unternehmerischen Kernkompetenz, vor allem in Bezug auf die Geschäftsprozesse. Ob Cloud-, Hybrid- oder Data Center Lösungen – wir entwickeln Business Solutions, die vorausschauend geplant und den Erfolg unserer Kunden sicherstellen. Wir würden uns freuen, wenn Du uns auf dieser spannenden Reise begleitest und ein bereichernder Teil unseres Teams werden möchtest.

Deine Aufgaben:

In Zusammenarbeit mit erfahrenen Kollegen bist Du mitunter für die direkte Beratung des Kunden zuständig: Du akquirierst, entwickelst und gewinnst Sales Opportunities im Bereich Managed Services in unserem BLUE Kundenset und bei Neukunden. Dabei bist Du der erste Ansprechpartner rund um alle Managed Services Themen, stellst die richtigen Fragen und berätst die Kunden fachlich und individuell.

- Du gestaltest und wirkst in hochinteressanten und fachlich anspruchsvollen Projekten mit.
- Du berätst unsere Bestandskunden sowie Neukunden zu dem BLUE Portfolio rund um das Thema Managed Services.
- Du reportest zuverlässig und regelmäßig über den Status der offenen Opportunities und Winmeldungen.
- Du bist sicher im Präsentieren von Managed Services Lösungen aus dem BLUE Portfolio bei Kunden und Entscheidungsträgern.
- Du bist intern im engen Austausch mit den zuständigen Key Account Managern, die die Gesamtverantwortung für den Kunden haben.
- Du bist über die Unternehmensgrenzen hinaus in enger Zusammenarbeit mit unseren Geschäftspartnern und entwickelst das BLUE Portfolio für den Bereich Managed Services stetig weiter.

Dein Profil:

- Du kannst eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium im Bereich IT aufweisen.
- Du verfügst über mehrjährige Erfahrungen (mind. 2 Jahre) im Vertrieb und der Beratung von Managed Services Produkten und Verträgen.
- Du verfügst über ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und reagierst flexibel und souverän auf unterschiedlichste Kundenanforderungen.
- Du suchst durch Kreativität und eigenständiges Handeln optimale Kundenlösungen, um die Kundenumgebungen stetig zu optimieren.
- Deine Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit sind ausgeprägt.
- Du präsentierst die Kundenlösungen und bist sicher im Auftreten auch auf C-Level.
- Reisebereitschaft – Du bist bereit national zu reisen.



Du bist bei uns richtig:

... wenn Du eine Bühne für Deine Fähigkeiten suchst, und keinen roten Teppich

Was Dich bei uns erwartet

Als Architekten für digitales Business begleiten wir mittelständische Unternehmen auf ihrem Weg durch die Digitalisierung mit innovativen Business Solutions. Das bedeutet für Dich: viele spannende Aufgaben, berufliche Perspektiven und jede Menge Neuland sowie erstklassige Fortbildungsmöglichkeiten. Soweit die Fakten.

Was daraus nicht hervor geht: Neben einer attraktiven Vergütung, flexiblen Arbeitszeiten, Mobiles Arbeiten und einer betrieblichen Altersvorsorge, erwartet Dich vor allem dies: ein freundschaftliches und familiäres Betriebsklima. Verlässliche und nette Kollegen, die sich auf Dich freuen. Flache Hierarchien, in denen Deine Meinung gehört und Deine Ideen umgesetzt werden.

Was uns wirklich wichtig ist

Wir glauben an die Kraft der Leistung, nicht an die Kraft von Titeln. Denn mit Titeln oder Auszeichnungen hat noch keiner ein Problem gelöst. Dafür aber mit der Bereitschaft und dem Mut, Neuland zu betreten und neue Dinge auszuprobieren. Bei uns erwartet Dich ein kreatives Umfeld, in dem Fehler nur Umwege zu neuen Entdeckungen sind – und in dem Rückgrat deshalb mehr bedeutet als Ellbogen.

Zudem ist Teamwork unsere selbstverständliche Arbeitsweise. Denn träumen kann jeder von uns allein, umsetzen können wir unsere Pläne und Vorhaben aber nur gemeinsam – indem wir uns gegenseitig ermutigen, inspirieren und über uns hinauswachsen. Woran wir also merken, ob Du bei uns richtig bist? Wenn Du eine Bühne für Deine Fähigkeiten suchst und keinen roten Teppich.

Wie für Dich gemacht?

Dann vereinbarst Du noch heute Dein Erstgespräch, sende uns Deine Bewerbungsunterlagen per Mail an: personal@blue-consult.de oder bewirb Dich über unser Online Formular. Wir freuen uns auf Dich und darauf Dich kennenlernen zu können.

Informationen zur BLUE Consult GmbH:

Kununu: <https://www.kununu.com/de/blue-consult2>

Xing: <https://www.xing.com/companies/blueconsultgmbh>

Instagram: <https://instagram.com/blueconsultgmbh?igshid=193a6imhvgzbi>

Website: <https://www.blue-consult.de>