

## Wir suchen Dich...

### Key Account Manager (m/w/d) Region Deutschland West Krefeld

#### BLUE Consult GmbH

Durch die rasend schnellen und exponentiellen Entwicklungen der Digitalisierung wird Anpassung zur unternehmerischen Kernkompetenz, vor allem in Bezug auf die Geschäftsprozesse. Ob Cloud-, Hybrid- oder Data Center Lösungen – wir entwickeln Business Solutions, die vorausschauend geplant und den Erfolg unserer Kunden sicherstellen. Wir würden uns freuen, wenn Du uns auf dieser spannenden Reise begleitest und ein bereichernder Teil unseres Teams werden möchtest.

#### Deine Aufgaben:

In Zusammenarbeit mit erfahrenen Kollegen bist Du für die Entwicklung eines fest zugeordneten Bestandskundensets verantwortlich. Du adressierst bei Deinen Kunden das gesamte BLUE-Portfolio und legst hierbei besonderen Wert auf die Weiterentwicklung in den Bereichen Managed Services, Digitalisierung und CLOUD Lösungen.

Nach einer Einarbeitungsphase übernimmst Du die Verantwortung für die folgenden Themen:

- Du **verantwortest die stetige Entwicklung** Deines Kundensets. Hierbei bist Du hauptverantwortlich für den gesamten Projekt-Lifecycle von der Identifizierung von Verkaufschancen bis hin zum erfolgreichen Vertragsabschluss verantwortlich.
- Proaktiv berätst Du Deine Kunden in **jedigen IT-Belangen**, findest kreative Lösungen und adressierst neue Lösungen.
- In Kundenverkaufssituationen bist Du das Sprachrohr Deines Kunden und koordinierst aktiv **Deine internen BLUE-Kollegen** aus den Bereichen Vertriebsinnendienst, Projektmanagement und Consulting, um erfolgreiche **Postsales- Umsetzung** zu erzielen.
- Du verstehst es **externe Geschäftspartner** zu der Zufriedenheit von Kunden zu koordinieren und gewinnbringend in Projekten zu integrieren.

#### Dein Profil:

- Du hast **mehrfährige Erfahrung** im Key Account Management beim Auf- und Ausbau eines Kundensets vorzugsweise in den Bereichen **Managed Services, Digitalisierung und CLOUD Lösungen**.
- Du bist **verhandlungssicher** und weißt Dein Verhandlungsgeschick **auf allen Ebenen** inkl. C-Level geschickt einzusetzen.
- Deine **Kommunikationsstärke** und **Teamfähigkeit** sind ausgeprägt.
- Du löst durch **Kreativität und eigenständiges Handeln** die Probleme unserer Kunden effektiv und effizient.
- **Kundenzufriedenheit** hat für Dich oberste Priorität.
- Du verfügst über sehr gute **Deutsch- und gute Englischkenntnisse**.
- Du bist national **reisebereit**.

## Du bist bei uns richtig:

.... wenn Du eine Bühne für Deine Fähigkeiten suchst, und keinen roten Teppich

## Was Dich bei uns erwartet

Als Architekten für digitales Business begleiten wir mittelständische Unternehmen auf ihrem Weg durch die Digitalisierung mit innovativen Business Solutions. Das bedeutet für Dich: viele spannende Aufgaben, berufliche Perspektiven und jede Menge Neuland sowie erstklassige Fortbildungsmöglichkeiten. Soweit die Fakten.

Was daraus nicht hervor geht: Neben einer attraktiven Vergütung, flexiblen Arbeitszeiten, Mobiles Arbeiten und einer betrieblichen Altersvorsorge, erwartet Dich vor allem dies: ein freundschaftliches und familiäres Betriebsklima. Verlässliche und nette Kollegen, die sich auf Dich freuen. Flache Hierarchien, in denen Deine Meinung gehört und Deine Ideen umgesetzt werden.

## Was uns wirklich wichtig ist

Wir glauben an die Kraft der Leistung, nicht an die Kraft von Titeln. Denn mit Titeln oder Auszeichnungen hat noch keiner ein Problem gelöst. Dafür aber mit der Bereitschaft und dem Mut, Neuland zu betreten und neue Dinge auszuprobieren. Bei uns erwartet Dich ein kreatives Umfeld, in dem Fehler nur Umwege zu neuen Entdeckungen sind – und in dem Rückgrat deshalb mehr bedeutet als Ellbogen.

Zudem ist Teamwork unsere selbstverständliche Arbeitsweise. Denn träumen kann jeder von uns allein, umsetzen können wir unsere Pläne und Vorhaben aber nur gemeinsam – indem wir uns gegenseitig ermutigen, inspirieren und über uns hinauswachsen. Woran wir also merken, ob Du bei uns richtig bist? Wenn Du eine Bühne für Deine Fähigkeiten suchst und keinen roten Teppich.

## Wie für Dich gemacht?

Dann vereinbarst Du noch heute Dein Erstgespräch, sende uns Deine Bewerbungsunterlagen per Mail an: [personal@blue-consult.de](mailto:personal@blue-consult.de) oder bewirb Dich über unser Online Formular. Wir freuen uns auf Dich und darauf Dich kennenlernen zu können.

## Informationen zur BLUE Consult GmbH:

Kununu: <https://www.kununu.com/de/blue-consult2>  
Xing: <https://www.xing.com/companies/blueconsultgmbh>  
Instagram: <https://instagram.com/blueconsultgmbh?igshid=193a6imhvgzbi>  
Website: <https://www.blue-consult.de>