

## Wir suchen Sie...

### Sales Specialist CLOUD Services (m/w/d) Deutschlandweit

#### BLUE Consult GmbH

Durch die rasend schnellen und exponentiellen Entwicklungen der Digitalisierung wird Anpassung zur unternehmerischen Kernkompetenz, vor allem in Bezug auf die Geschäftsprozesse. Ob Cloud-, Hybrid- oder Data Center Lösungen – wir entwickeln Business Solutions, die vorausschauend geplant und den Erfolg unserer Kunden sicherstellen. Wir würden uns freuen, wenn Sie uns auf dieser spannenden Reise begleiten und ein bereichernder Teil unseres Teams werden möchten.

#### Ihre Aufgaben:

In Zusammenarbeit mit erfahrenen Kollegen sind Sie mitunter für die direkte Beratung des Kunden zuständig: Sie akquirieren, entwickeln und gewinnen Sales Opportunities in unserem BLUE Kundenset und bei Neukunden. Dabei sind Sie der erste Ansprechpartner rund um alle CLOUD Services Themen, stellen die richtigen Fragen und beraten die Kunden fachlich und individuell.

Sie übernehmen nach einer Einarbeitungsphase Verantwortung in einem spannenden Teilbereich der IT, dem CLOUD Umfeld:

- Sie **gestalten und wirken** in hochinteressanten und fachlich anspruchsvollen Projekten mit.
- Sie **beraten** unsere Bestandskunden sowie Neukunden zu dem BLUE Portfolio rund um das Thema CLOUD Services.
- Sie **reporten zuverlässig** und **regelmäßig** über den Status der offenen Opportunities und Winmeldungen.
- Sie sind **sicher im Präsentieren** von CLOUD Services Lösungen aus dem BLUE Portfolio bei Kunden und Entscheidungsträgern.
- Sie sind intern im **engen Austausch** mit den zuständigen **Account Managern**.
- Sie sind über die Unternehmensgrenzen hinaus in **enger Zusammenarbeit** mit unseren **Geschäftspartnern** und **entwickeln das BLUE Portfolio** für den Bereich CLOUD Services stetig weiter.

#### Ihr Profil:

- Sie können eine **erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung** oder **Studium im Bereich IT** aufweisen.
- Sie verfügen über **mehrjährige Erfahrungen** (mind. 2 Jahre) im Vertrieb und der Beratung von CLOUD Services Produkten und Verträgen.
- Sie verfügen über ein **ausgeprägtes Verhandlungsgeschick** und reagieren **flexibel** und **souverän** auf unterschiedlichste Kundenanforderungen.
- Sie suchen durch **Kreativität und eigenständiges Handeln** optimale Kundenlösungen, um die Kundenumgebungen stetig zu optimieren.
- Ihre **Kommunikationsstärke** und **Teamfähigkeit** sind ausgeprägt.
- Sie **präsentieren** die Kundenlösungen und sind **sicher im Auftreten** auch auf C-Level
- **Reisebereitschaft** - Sie sind bereit national zu reisen.

- Sie verfügen über sehr gute **Deutsch- und gute Englischkenntnisse**.

## Sie sind bei uns richtig:

.... wenn Sie eine Bühne für Ihre Fähigkeiten suchen, und keinen roten Teppich

## Was Sie bei uns erwartet.

Als Architekten für digitales Business begleiten wir mittelständische Unternehmen auf ihrem Weg durch die Digitalisierung mit innovativen Business Solutions. Das bedeutet für Sie: viele spannende Aufgaben, berufliche Perspektiven und jede Menge Neuland sowie erstklassige Fortbildungsmöglichkeiten. Soweit die Fakten.

Was daraus nicht hervor geht: Neben einer attraktiven Vergütung, flexiblen Arbeitszeiten, Homeoffice und einer betrieblichen Altersvorsorge, erwartet Sie vor allem dies: ein freundschaftliches und familiäres Betriebsklima. Verlässliche und nette Kollegen, die sich auf Sie freuen. Flache Hierarchien, in denen Ihre Meinung gehört und Ihre Ideen umgesetzt werden.

## Was uns wirklich wichtig ist.

Wir glauben an die Kraft der Leistung, nicht an die Kraft von Titeln. Denn mit Titeln oder Auszeichnungen hat noch keiner ein Problem gelöst. Dafür aber mit der Bereitschaft und dem Mut, Neuland zu betreten und neue Dinge auszuprobieren. Bei uns erwartet Sie ein kreatives Umfeld, in dem Fehler nur Umwege zu neuen Entdeckungen sind – und in dem Rückgrat deshalb mehr bedeutet als Ellbogen.

Zudem ist Teamwork unsere selbstverständliche Arbeitsweise. Denn träumen kann jeder von uns allein, umsetzen können wir unsere Pläne und Vorhaben aber nur gemeinsam – indem wir uns gegenseitig ermutigen, inspirieren und über uns hinauswachsen. Woran wir also merken, ob Sie bei uns richtig sind? Wenn Sie eine Bühne für Ihre Fähigkeiten suchen und keinen roten Teppich.

## Wie für Sie gemacht?

Dann vereinbaren Sie noch heute Ihr Erstgespräch, senden uns Ihre Bewerbungsunterlagen per Mail an: [personal@blue-consult.de](mailto:personal@blue-consult.de) oder bewerben Sie sich über unser Online Formular. Wir freuen uns auf Sie und darauf Sie kennenlernen zu können.

## Informationen zur BLUE Consult GmbH:

Kununu: <https://www.kununu.com/de/blue-consult2>  
Xing: <https://www.xing.com/companies/blueconsultgmbh>  
Instagram: <https://instagram.com/blueconsultgmbh?igshid=193a6imhvgzbi>  
Website: <https://www.blue-consult.de>