

## Wir suchen dich...

### Als Werkstudent/ Bachelor Student/ Master Student für den Bereich Sales als Sales Assistant (m/w/d)

#### Hamburg

Als Sales Assistant bist du die rechte Hand des BLUE Vertriebsleiters. Du unterstützt bei den täglichen Reporting-, Dokumentations- und Vertriebstätigkeiten. Dabei bekommst du einen ersten Einblick in den Bereich Vertrieb in einem mittelständischen IT-Dienstleistungsunternehmen. Erste eigenständige Kundenkontakte, die Vorbereitung und Mitgestaltung von Teammeetings sowie weitere spannende Aufgabenstellungen erwarten dich.

#### Voraussetzungen:

- Du hast deine Schullaufbahn erfolgreich mit dem Erwerben des **Abiturs** abgeschlossen und studierst idealerweise in einem **IT-Studiengang**
- Du hast eine **Affinität zu technischen Produkten**
- Du bist **kommunikationsstark** und **serviceorientiert**
- In Aufgabenstellungen arbeitest du dich schnell ein und bist dabei bereit **Verantwortung zu übernehmen**
- Du verfügst über eine **hohe Lernbereitschaft** und schaust gerne **über den Tellerrand** hinaus

#### Du bist bei uns richtig:

**... wenn dein Herz und deine Persönlichkeit noch  
beeindruckender sind, als dein Schulabschluss!**

Unser Erfolg kommt durch engagierte Kollegen und Kolleginnen, die in flachen Hierarchien mit einem hohen Anspruch an Kundenorientierung tagtäglich die Zufriedenheit unserer Kunden sichern.

Als ein innovatives, vielfältiges Team teilen wir unser Wissen und arbeiten zusammen. Unsere Unternehmenskultur unterstützt dich dabei, dich zu entfalten sowie neue Kenntnisse und Fähigkeiten aufzubauen, um zu zeigen, was in dir steckt.

Für uns ist BLUE nicht nur eine Farbe, sondern ein Qualitätsversprechen.

Wenn auch du unsere Leidenschaft teilst und eine spannende Herausforderung als Start ins Berufsleben suchst, werde Teil von BLUE!

## BLUE CONSULT GMBH:

### Wer wir sind und was wir tun.

Rasend schnelle Veränderungen prägen die Digitalisierung. Wir entwickeln deshalb Business Solutions, die mit dieser Entwicklung Schritt halten können. Lösungen, die unseren Kunden auch morgen noch genau das zur Verfügung stellen, was sie benötigen - und zwar so individuell, mobil und flexibel wie möglich. Das Ergebnis: IT Workplaces, deren Lebenszyklus vorausschauend geplant und automatisiert gesteuert wird - inklusive aller relevanten Prozesse, Dienste und Applikationen.

Bei der Entwicklung dieser Lösungen gehen wir vor, wie ein Architekt. Denn jede IT-Architektur hat funktionale, technische und wirtschaftliche Dimensionen. Entsprechend entwerfen, planen, errichten und betreuen wir den Betrieb der IT-Architektur, die genau zu den Anforderungen unserer Kunden passt. Und zwar immer, mit einem besonderen Augenmerk auf die Sicherheit und auf die Kosten - und dies über den gesamten Lebenszyklus.

### Wir steigern Wettbewerbsfähigkeit.

Ob Mitarbeiter, Partner oder Kunden: Wir sind überzeugt, dass fast alle Austausch-, Transaktions- und Kommunikationsprozesse digitalisiert werden. In intelligenten Businessportalen organisieren Sie die interne Zusammenarbeit, die Kundenbeziehung und das Angebot neuer Produkte im Rahmen der Digitalisierungsstrategie Ihres Unternehmens. Wir begleiten unsere Kunden sorgfältig auf diesem Weg.

## Informationen zur BLUE Consult GmbH:

Kununu: <https://www.kununu.com/de/blue-consult2>

Xing: <https://www.xing.com/companies/blueconsultgmbh>

Instagram: <https://instagram.com/blueconsultgmbh?igshid=193a6imhvgzbi>

Website: <https://www.blue-consult.de>

Senden Sie Ihre Bewerbung noch heute an: [personal@blue-consult.de](mailto:personal@blue-consult.de)  
und werden ein Teil eines starken Unternehmens.